

Samuel Reijers

Göteborg 431 67

Samuel.reijers@hotmail.com

ERFARENHET

2024

- Inköpare på Gocar Ab (Trading Solutions). Ringa kunder som vill sälja sin bil. Lägga upp bilar på auktion och sedan sälja in bud till kunden.

2023

- Säljare på Riddermark Bil Trollhättan. Transportbilscenter väst. Hjälper främst företag att hitta rätt bil efter deras behov. Är med från första kontakt till leverans av bilen.
- Säljare på Carstore i Mölndal. Hedin Bils begagnade bilbutik. Hjälper kunder att hitta rätt bil. Jag är med kunden från första träff till leverans av bilen.

2022

- Inköpare på Gocar Ab (Trading Solutions). Ringa kunder som vill sälja sin bil. Lägga upp bilar på auktion och sedan sälja in bud till kunden.
- Skiduthyrare i Kanada på skidorten Sunshine Village. Bodde och jobbade i 7 månader. Det var dagligt kassaarbete och uthyrning av skidor.

2021

- Säljare på Riddermark Bil Järfälla. Riddermark Bils största butik i Sverige där jag mötte kunder ute i butik. Jag var med kunden från första träff till leverans av bilen.
- Skistarshopmedarbetare på Skistar. Dagligt kassaarbete där jag också får lära upp de nya kollegorna som inte var där föregående säsong, 19/20. Denna säsongen kommer också med mer ansvar och förväntas vara en förebild för de nya.



FÄRDIGHETER

- Kreativ
- Sociala färdigheter
- Resultatinriktad
- Serviceorienterad

UTMÄRKELSER

- Slog rekord på Gocar för mest inköpta bilar 2 månader i rad 2022.
- Månadens hjulförsäljare Juli och augusti 2021 på Riddermark Bil.
- Rekord på bolaget för mest hjulförsäljning någonsin procentuellt på Riddermark Bil 2021.
- Månadens Finanssäljare och säljare 2020 på Riddermark Bil.
- Månadens säljare på Sector Alarm i Stockholm Oktober 2018.

2020

- Verkstadsmedarbetare/Skistarshopmedarbetare på Skistar. Dagligt kassaarbete, både försäljning och redovisning. Samt se till att utrustningen på Skistarshop är i gott skick för uthyrning och serva gästernas utrustning på bästa möjliga sätt.
- Säljare/Teamledare på Riddermark Bil. Sålde den största delen över telefon men det blev ett par möten ute i butik också. Som Teamledare på Riddermark Bil hade jag 4 säljare under mig som jag hjälpte att sälja budget eller mer.

SPRÅK

Svenska och Engelska

2019

- Säljare på Aconic. Aconic jobbade på uppdrag av Stadsnätbolaget för att sälja deras fiberanslutningar. Jag knackade dörr och bokade upp möten där jag sedan höll en säljpresentation för kunden om stadsnätbolaget och fördelarna med deras fiberanslutningar.
- Mötesbokare på Stadstak. Arbetsuppgiften gick ut på att boka gratis takbesiktningar åt en takkonsult som sedan åkte ut och genomförde besiktningarna.

2018

- Säljare på Sector Alarm. Mitt jobb gick ut på att knack dörr och presentera och sälja Sector Alarms säkerhetslösningar.

UTBILDNING

IHM Business School - 2024-Nu
Digital Analytics Specialist

Sector Alarm Sales Academy, Steg 1 och 2. Första steget handlar mycket om att lära sig det grundläggande om företaget och boka möten med kalla kunder. Andra steget gick vi mer in på djupet om behovsanalys och behovs bygge samt trygga kunden till beslut.

Gymnasieskolan, 2 år på Rudbecks Gymnasium, inriktning Ekonomi samt 1 år Kulturama, inriktning Estet Musikproduktion.

Referens

Referenser ges på begäran.



Verifierat

6 dagar sedan

Modernt, smidigt och tryggt sätt att sälja sin bil

Första gången jag säljer en bil på detta sätt. Utvärderade i förväg några alternativ.

GoCar

och kontakten med Samuel fungerade mkt bra. Seriös, professionell samt mkt trevlig samt lätt att kommunicera med. Hela processen fungerade tom över förväntan smidigt, snabbt och till slutlig belåtenhet- Samuel ordnade en köpare i Finland vilket gav mig avsevärt bättre pris 25tkr(12%) bättre än rivalen. Det tog bara 5dgr från första kontakt. Jag kan verkligen rekommendera detta sätt att sälja sin bil, spec. om den är av ett lite högre värde - man sparar tid, får en avsevärt större trygghet än att försöka sälja den själv via tex Blocket och jag tror man får mkt svårt att själv få ett motsvarande pris om man säljer själv direkt till en bilhandlare.

Datum för upplevelse: 26 oktober 2022



Verifierat

17 okt. 2022

Mycket smidig bilförsäljning tack vare...

Mycket smidig bilförsäljning tack vare GoCar. Jag hade kontakt med Samuel som är en utav de trevligaste säljarna jag pratat med! Alltid lätt att nå och snabb återkoppling!

Datum för upplevelse: 03 oktober 2022
